



Vending PRZEMYSŁOWY

**System zapewniający stały dostęp do
niezbędnych materiałów we
właściwym miejscu i czasie**



Maszyny vendingowe dla przemysłu

Proponujemy Państwu rozwiązanie techniczne pozwalające zredukować koszty, nawet w obszarach, w których jest obowiązek zapewnienia niezbędnych materiałów pracownikowi, takich jak środki ochrony osobistej, czy narzędzia lub materiał do pracy i obsługi technicznej.

Maszyny vendingowe, do widoku których przyzwyczailiśmy się w zasadzie wszędzie, gdzie ludzie mogą czegoś potrzebować, znajdują teraz swoje miejsce także w halach produkcyjnych.



Dlaczego maszyny vendingowe stoją w halach produkcyjnych?

Jest kilka powodów wykorzystania tych maszyn przez zakłady produkcyjne:

- Po pierwsze proces sprzedaży pracownikowi z maszyny jest pojęciem umownym, bo sprowadza się do wydania materiału/narzędzia, ale w sposób spersonalizowany, nie anonimowy.
- Po drugie wszystkie ukryte i satelickie magazynki znikają w ślad za pracownikami dotychczas oddelegowanymi do zapewnienia środków. Pracownik może zająć się czynnościami dającymi wartość dodaną dla danej organizacji, a zapasy materiałów mogą być opłacane po zużyciu.

A poza tym:

- Przyzwyczailiśmy się do tego, że automaty sprzedają napoje, kawę, batony i zupę... zatem mogą też i inne zastosowania.
- Pracodawca ma obowiązek lub także potrzebę udostępniania w sposób ciągły niektórych materiałów i środków. Maszyna pracuje 24 godziny przez 7 dni, a raporty pobrań można generować wedle potrzeb.
- Maszyny mogą wydawać środki ochrony osobistej, części zamienne do maszyn, środki higieniczne i wyposażenie apteczki sanitarnej, inne materiały (lub narzędzia itp.).
- Pracodawca może nie zajmować się czynnościami nie tworzącymi wartości dodanej, a koniecznymi w realizowanych procesach.



Jaki jest skutek zmiany?

- Pracownicy traktują pobrania materiałów z maszyny vendingowej jak zakupy. Pobranie z maszyny kosztuje, jak baton czy napój, a wydanie przez kolegę z magazynu jest tylko obowiązkiem.
- Pracownicy używają materiały wydawane przez maszynę po gospodarsku, między innymi z powodu świadomości rejestracji pobrań na osobiste, zabezpieczone konto, odwrotnie niż anonimowe wydania „na szafkę”.
- Prawdziwa prewencja – mniejsze ryzyko wypadków,
- Ważny argument w przypadku kontroli urzędowych, audytów systemowych i finansowych.

Czy to się opłaca?

W zależności od wybranego wariantu można różnie szacować i przewidywać oszczędności.

Jeżeli w danej organizacji tylko jeden pracownik w miesiącu zajmuje się tym, co zastąpi maszyna, to biorąc pod uwagę średnią płacę w przemyśle w Polsce, w drugim roku maszyna jest zamortyzowana.

Nie licząc zmniejszonego zużycia materiałów (do 30%), kosztów finansowania zapasów, redukcji kosztów przestoju, oczekiwania i administracji.

Urządzenie można kupić, wynająć, leasingować. Napełniać materiałami z własnych źródeł lub poszukać oszczędności w propozycjach firmy SPM.



Wzrost produktywności.

- Redukcja zużycia i kosztów - stop marnotrawstwu i nadużyciom.
- Lepsze zarządzanie magazynem – szybka wymiana asortymentu i mniejszy koszt utrzymania zapasu, widoczne materiały wolnorotujące, brak postojów i awaryjnych zakupów, redukcja czasu obsługi magazynów i administracji.
- Zdecentralizowana obsługa pracownika w miejscu pracy - eliminacja przestoju, wędrowek i czasu wydania materiału.
- Efektywne wykorzystanie czasu pracy kadry kierowniczej – zajmującej się sprawami ważnymi dla procesu głównego.
- Możliwość redukcji ilości zamówień i ułatwienie pracy działu zakupów.
- Całodobowa dostępność przy niższych kosztach obsługi.
- Łatwe ponowne wprowadzenie do obiegu narzędzi, części zamiennych po regeneracji.



Nasza oferta

- Dostarczamy maszyny vendingowe, dostosowane do wydawania materiałów według specyfikacji klienta
- Dostarczamy serwis maszyn, finansowanie zakupu oraz wsparcie IT
- Dostarczamy certyfikowane środki ochrony osobistej (ŚOO) do załadowania maszyn, na życzenie klienta – sprawdźcie nasze ceny
- Dostarczamy części zamienne według potrzeb klienta do zapełnienia maszyn vendingowych
- Dostarczamy usługę uzupełniania maszyn przez naszego pracownika.

Nasza oferta plus:

- Dostarczamy usługę outsourcingu części zamiennych do utrzymania ruchu, łącznie z przejęciem zapasów klienta.



Redukcja kosztów i podniesienie produktywności

Wybrane przypadki biznesowe:

1. Redukcja zużycia materiałów i narzędzi
2. Dostęp do materiałów i narzędzi 24 godziny na dobę 7 dni w tygodniu bez zwiększania zatrudnienia
3. Redukcja kosztów nowych narzędzi



1. Redukcja zużycia materiałów i narzędzi

Firma Produkcyjna - "Dlaczego nasze zużycie rękawic jest takie wysokie?" Teraz oszczędzamy 200.000 zł rocznie.

Problem:

Jak czołowy producent przemysłowy w swojej branży mógł kontrolować koszty środków ochrony osobistej i robić to w kosztowo efektywny sposób? Aby pobrać środki ochrony osobistej pracownicy ustawiali się w długiej kolejce. Tak, więc pracownicy zaczęli gromadzić rękawice w swoich osobistych szafkach ubraniowych oraz w miejscu pracy. Spowodowało to sztuczny popyt na rękawice, braki i w kilku przypadkach przerwy w pracy ze względów bezpieczeństwa. Dodatkowo, pracownicy mieli długie czasy podróży od ich miejsca pracy do miejsca zaopatrzenia w rękawice i z powrotem.

Rozwiązanie:

Spółka zainstalowała 15 maszyn vendingowych w całej fabryce dostępnych 24 godziny na dobę 7 dni w tygodniu z systemem automatycznego uzupełniania. Dla ponad 1300 pracowników cały system vendingowy wydaje ponad 18.000 pozycji na miesiąc. Spółka ma dostęp do raportów automatycznych dotyczących zużycia oraz może łatwo skontrolować pobierane pozycje materiałowe i pracowników.

Korzyści:

- Poprzez decentralizację wydawania rękawic pracownicy przebywają mniej czasu poza swoimi miejscami pracy,
- Ze wzrostem zaufania do całego systemu zostało wyeliminowane magazynowanie rękawic w szafkach i miejscu pracy,
- Nastąpiło zmniejszenie zużycia rękawic o 40%,
- Wzrost efektywności poprzez automatyczne uzupełnianie rękawic,
- Oszczędność roczna na poziomie 200.000 zł.



2. Dostęp do materiałów i narzędzi 24 godz./7 dni w tygodniu bez zwiększania zatrudnienia

Firma Produkcyjna - Ciągłe doskonalenie prowadzi do wzrostu efektywności zużycia narzędzi, eliminuje nadmierne zapasy, co powoduje zwrot inwestycji w ciągu 6 miesięcy.

Problem:

Średniej wielkości spółka produkcyjna miała znaczący problem z nieściłymi poziomami zapasów na setkach pozycji. To stworzyło braki i przerwy w pracy na liniach produkcyjnej. Wydawanie narzędzi przez dedykowanych pracowników odbywało się tylko na pierwszej zmianie, podczas gdy na drugiej i trzeciej pracownicy pobierali narzędzia samodzielnie, co wiązało się z problemami w rejestracji pobrań. Spółka zauważyła, że automatyzacja tego procesu uwolni konkretne zasoby i wyeliminuje nieefektywność w pobraniach narzędzi. Celem było wykonanie tego zadania przy minimalnych kosztach i włożonej pracy.

Rozwiązanie:

Został zainstalowany system vendingowy, który zastąpił ręczne wydania narzędzi, umożliwiając dostęp do ponad 1.500 różnych narzędzi w kilka sekund.

Korzyści:

- Nowy system praktycznie wyeliminował dodatkowe zapasy i przerwy w pracy,
- Nastąpiła znaczna redukcja czasu polowania pracowników na narzędzia,
- Te oszczędności w połączeniu z eliminacją ręcznego wydawania narzędzi skutkowało 6-miesięcznym okresem zwrotu inwestycji w cały system.



3. Redukcja kosztów nowych narzędzi

Producent części samochodowych - "Potrzebujemy zredukować zużycie nowych narzędzi do maszyn i zwiększyć zużycie regenerowanych" – system vendingowy zaoszczędził spółce ponad 300.000 zł w pierwsze sześć miesięcy.

Problem:

Producent części samochodowych cierpiał z powodu braku właściwej kontroli stanów magazynowych. Chociaż narzędzia regenerowane były dostępne w magazynie to narzędzia nowe były zużywane jako pierwsze. Z uwagi na to, iż koszty narzędzi sięgnęły 6.000 zł na dzień znalezienia rozwiązania było wymagane.

Rozwiązanie:

Instalując rozwiązanie vendingowe maszyny wymuszały pobieranie narzędzi regenerowanych w odpowiednim cyklu kontrolując dostęp do narzędzi nowych.

Korzyści:

- Oszczędność ponad 300.000 zł w pierwszych sześciu miesiącach – redukcja o 70% dziennego zużycia,
- Redukcja zużycia oraz kosztów utrzymywania zapasów,
- Usprawnienie procesu zakupu narzędzi oraz zautomatyzowanie zakupu.

Środki Ochrony Osobistej - przykład



Wymiary maszyny:

Wysokość: 183 cm

Szerokość: 89 cm

Długość: 93 cm

Waga: 330 kg



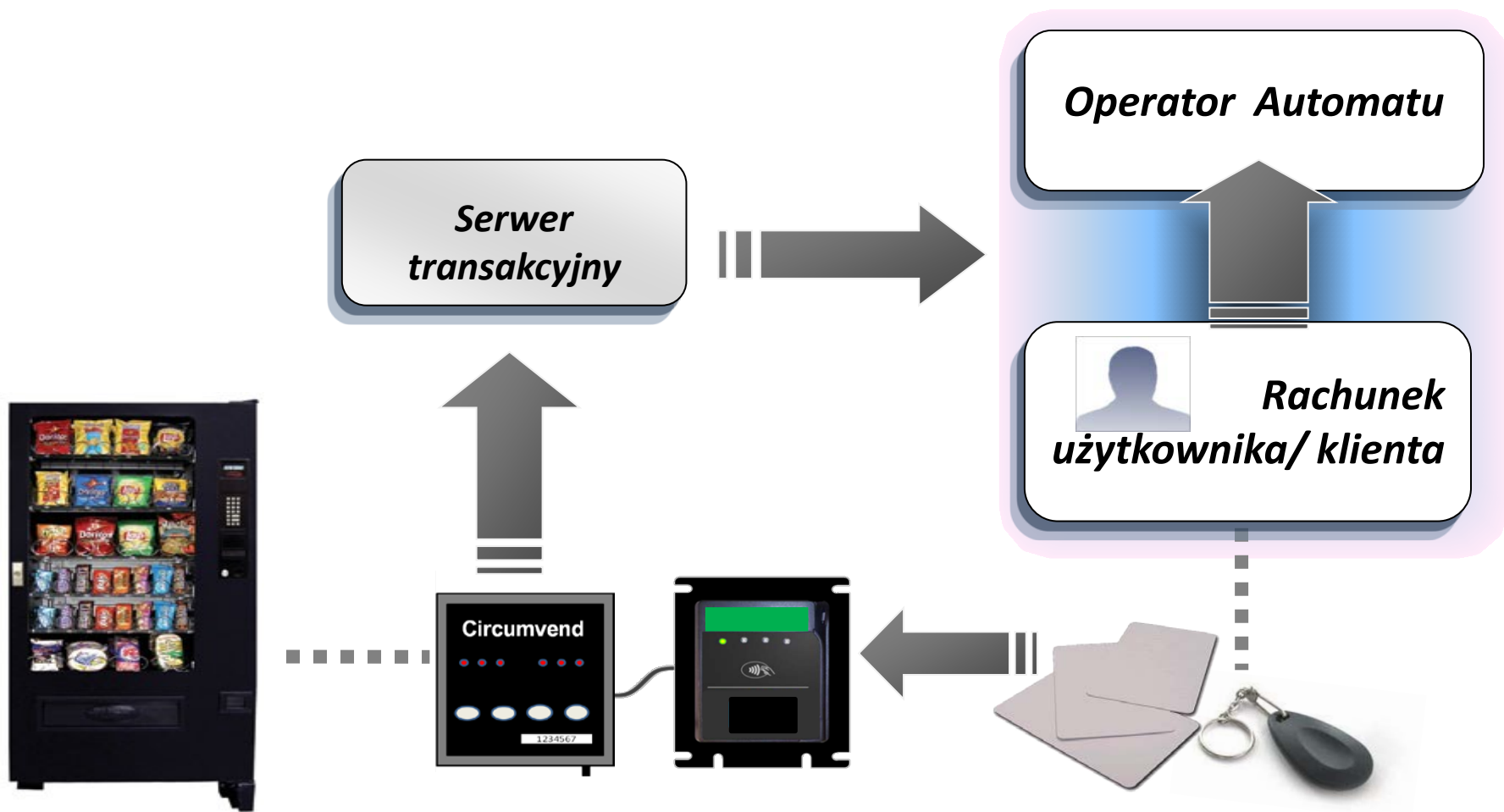


Jak to działa?

- ❑ Użytkownik zbliża swoją kartę do czytnika
- ❑ Czytnik wyświetla numer identyfikacyjny karty
- ❑ Użytkownik potwierdza status osobistym numerem*
- ❑ Numer karty jest wysyłany w czasie rzeczywistym do serwera transakcyjnego
- ❑ Serwer transakcyjny weryfikuje uprawnienia użytkownika
- ❑ Czytnik pokazuje „kredyt” użytkownika*
- ❑ Użytkownik pobiera materiał z automatu
- ❑ Transakcja jest rejestrowana na serwerze
- ❑ Można wykonać szczegółowy raport po produktach, użytkownikach, centrach kosztów lub po maszynach*.

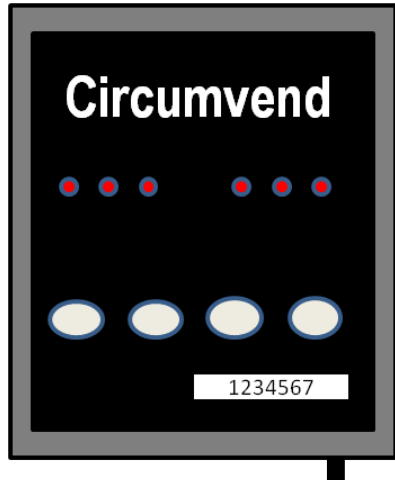
(* *opcje ustawień*)







Czytnik



- Sits inside the machine
- Telemetry unit connected to MDB power
- Reads machine transaction data in real time
- Reads machine audit information, including any faults
- Connects to the card reader
- Sends data via GPRS or LAN
- Works with all mobile networks



- Integrated onto card reader panel of Seaga machine
- Powered from machine
- Works with RFID/Mifare cards
- Can be configured for credit/ debit cards
- Legic solution coming soon!



Raport z transakcji

Vend History

Card Type: Card No: Holder ID: Machine:
Day Range: Or From: To:

Total Records: 16, Total Sale: 12.00

Card Type	Card No	Holder ID	Machine	Product Name	Unit Price	Qty	Total	Time
Staff card	A3E822DE		1098		0.75	1	0.75	13:59:35 07/03/2011
Staff card	A37821DE		1098		0.75	1	0.75	13:59:12 07/03/2011
Staff card	A37821DE		1098		0.75	1	0.75	13:58:49 07/03/2011
Staff card	530321DE		1098		0.75	1	0.75	13:58:26 07/03/2011
Staff card	530321DE		1098		0.75	1	0.75	13:57:58 07/03/2011
Staff card	D3CE23DE		1098		0.75	1	0.75	13:57:25 07/03/2011
Staff card	73881FDE		1098		0.75	1	0.75	13:49:03 07/03/2011
Staff card	133E21DE		1098		0.75	1	0.75	11:01:17 07/03/2011
Staff card	E3FA23DE		1098		0.75	1	0.75	09:54:59 07/03/2011
Staff card	836921DE		1098		0.75	1	0.75	07:00:38 07/03/2011
Staff card	B37721DE		1098		0.75	1	0.75	06:58:05 07/03/2011
Staff card	133E21DE		1098		0.75	1	0.75	06:19:39 07/03/2011
Staff card	D33E21DE		1098		0.75	1	0.75	06:06:06 07/03/2011
Staff card	133E21DE		1098		0.75	1	0.75	06:00:07 07/03/2011
Staff card	133E21DE		1098		0.75	1	0.75	05:59:42 07/03/2011
Staff card	133E21DE		1098		0.75	1	0.75	05:58:32 07/03/2011



Gdy potrzeba więcej miejsca



Contact info

Rafał Wroński
Prezes Zarządu

TSPMC Sp. z o.o.

Tel/Fax +48 32 328 30 06

Mobile: +48 500 049 205

E-mail: rafal.wronski@tspmc.com

www.tspmc.com



SPM 

The Spare Parts Management Company